

**Rota Club de Golf**  
**ASAMBLEA GENERAL DE SOCIOS**  
(Restaurante Bar Jamón 31 de marzo de 2017)



**INFORME DE GESTION DEL PRESIDENTE**  
**2016**



## **INFORME DE GESTIÓN DEL PRESIDENTE 2016**

El presente informe de gestión, que se presenta a los señores socios con motivo de la Asamblea Ordinaria anual del Rota club de Golf, contiene los datos de gestión clasificados por vocalías:

### **a) Secretaría. Situación Administrativa y deportiva del Club.**

A fecha 31 de diciembre del 2016 el número de licencias federativas del Club es de 333, 29 más que hace un año. Este número de licencias es más que aceptable ya que, como sabréis nos da mucho margen para la exención que la RFEG nos hace sobre la cuota de 3.000€ anuales con el consiguiente ahorro para nuestras arcas. Sin embargo desde el 2015 a efectos de la RFAG, el Club ha tenido un cambio de consideración a efectos de cuota por lo que, aun siendo un Club “sin campo”, nos obligan a abonar una cuota fija de 1.800€ en lugar de los 200€ que veníamos pagando hasta ese año y exonerándonos, como no podía ser de otra forma, de la cuota variable de gestión de Green fees por ser ajena a nuestro Club.

A pesar de nuestra oposición a esta cuota no podemos dejar de abonarla ya que conllevaría la imposibilidad de usar la aplicación de la federación que lleva implícita la herramienta Nextcaddy, necesaria para las competiciones.

### **b) Junta Directiva.**

Durante el pasado ejercicio, en materia disciplinaria relativa a las normas de torneos, hemos realizado una sola amonestación a un jugador que no se presentó sin aviso previo a una competición en la que se había inscrito con el fin de evitar perjuicios como retrasos y reajustes de partidas con desplazamientos de jugadores y demás molestias. Por el bien de todos encarecemos el cumplimiento de esta obligación.



La Junta Directiva, como viene siendo habitual, se reunió 12 veces durante el año 2016, para organizar las competiciones, acordar los cambios en la Junta Directiva, establecer los acuerdos con otros campos y para organizar los viajes del club siempre en beneficio de nuestros socios.

En la reunión del 28 de Marzo de 2016, Begoña de Celis Rodríguez, por razones de traslado familiar a Madrid, causo baja en la Junta Directiva. Begoña había formado parte de la Directiva como miembro fundadora del Club desde su fundación en febrero de 2006. Desde aquí expresamos nuestro sincero agradecimiento y afecto por sus servicios al Club y demostrada generosidad y compañerismo con los miembros de la Directiva y los socios en general.

En la reunión del 14 de Abril de 2016, la Junta Directiva, a propuesta del Presidente, acordó por unanimidad el nombramiento de Doña Virginia de la Cruz Herrán como Vocal de Competición y como es procedente, sometemos a vuestra aprobación en esta Asamblea.

También con motivo del traslado a su nuevo destino en Cartagena, en el mes de Junio causó baja de la Directiva Rafael Torrecillas del Prado, al que igualmente hacemos público nuestro reconocimiento por su buen hacer durante el tiempo que formó parte de la Junta.

Señalar una vez más, que todas las gestiones y actividades del Club han estado decididas y refrendadas por la Junta Directiva.

### **c) Vocalía de Socios.**

Durante el año 2016 ha habido una disminución de socios muy notable, en torno a las 87 bajas. Este hecho llamativo, era ciertamente esperado, ya que se venía observando desde hace años a un número muy alto de socios que ni participaban ni mostraban ninguna relación con el Club, sospechándose que tarde o temprano solicitarían su baja como así ha sucedido. Este proceso podría continuar durante el 2017.



Como consecuencia de estas bajas se encuentra amortizado el exceso de socios acordada (400 socios tipo A y 500 entre A y B).

Durante 2016 se registraron un total de 25 nuevos ingresos y 87 bajas cerrando el año con 558 socios (-62), con el siguiente detalle:

<b>Año 2016</b>	<b>Tipo de socio</b>	<b>1 ENE</b>	<b>Altas</b>	<b>Bajas</b>	<b>31 DIC</b>	<b>Dif. Neta</b>
Titular	A	372	10	-44	338	-34
Cónyuge	B	148	5	-19	134	-14
Hijo entre 18 y 25 años	C	44	1	-10	35	-9
Hijo menor de 18 años	D	54	8	-12	50	-4
Socios de honor	V	2	1	-2	1	-1
<b>Total</b>		<b>620</b>	<b>25</b>	<b>-87</b>	<b>558</b>	<b>-62</b>

Entre las bajas de socios, deseo mencionar especialmente las de aquellos amigos fallecidos como Ramón Díaz Guevara y Ramón Peral Lezón para los que ruego un especial recuerdo.

Las tarifas anuales no han experimentado ninguna variación para el año 2017.



#### **d) Vocalía de Competición.**

El balance global, desde el punto de vista del Comité de Competición, se puede considerar como discreto.

Durante el año 2016 se organizaron 24 competiciones además del X Match Play, una más que el año anterior.

La participación total de jugadores fue de 1580 jugadores de nuestro club, un 23% menos que el año anterior, que fue el de mayor participación de los 10 años de historia del RCG.

La participación en nuestra competición social, “la Liguilla”, ha bajado considerablemente de los 93 jugadores de 2015 (de nuevo, máximo del RCG) hasta los 64 de jugadores de media, 7 menos que en 2014.

La partida de liguilla con más participación fue la de enero con 98 jugadores, justo antes de la entrada en vigor de los nuevos precios impuestos por el MWR para las competiciones. Desde entonces, la media ha ido bajando progresivamente estabilizándose sobre los 60 jugadores.

En favor del RCG, señalar que el final de Liguilla, disputada en junio en Portugal, con 69 jugadores fue la competición de liguilla más concurrida desde febrero. Disfrutamos del golf y de la compañía de los socios durante tres días en Morgado Golf & Country Club.

Un año más el record de participación en un Torneo fue el de Fluidmecnica, este año con 102 jugadores, seguido de cerca por los torneos de Semana Santa y los veraniegos de Virgen del Carmen y de Agosto, seguido por el URVA fin de verano que se está consolidando como uno de los Torneos estrella del RCG

El tradicional viaje del puente de la Inmaculada/Constitución fue a Punta



Umbría donde disfrutamos también de dos buenos campos de golf, un magnifico hotel y muy buena compañía.

Se organizaron, además, los torneos inter-club con el Club Sherry Golf de Jerez (Dos Marinas-Sánchez Romate) y con el Club Zaudin de Sevilla.

También se organizó el segundo Torneo del día de las FAS con 63 participantes. Confiamos en que su tercera edición, este año, vuelva a contar con la alta participación de la primera edición. Aprovecho esta asamblea para anunciar que la celebración y entrega de premios se realizará a bordo del buque insignia de la Armada, el Juan Carlos I.

Como club, se ha mantenido el perfil bajo en Competiciones provinciales. No se realizó la Copa Diputación ni se participó en la Liga provincial por no disponer de la gestión del campo.

Desafortunadamente, y tras muchos años, más de los de existencia del RCG, de juego ininterrumpido, este año no se celebró la Ryder Cup contra los americanos de la Base, por problemas en la constitución de un equipo por la parte americana.

El Torneo Match Play está perdiendo brillantez, descendiendo el número de inscritos hasta 28 y entregándose más partidas sin jugar que las deseables. Habrá que buscar nuevas fórmulas para mantener esta competición, que cierra este año su 10ª edición y que es un clásico del Club.

Por último, añadir que el Comité no ha tenido que adoptar ninguna medida disciplinaria en el año 2016 y su participación de arbitraje se ha limitado a consultas rutinarias sobre dudas en la aplicación del reglamento.

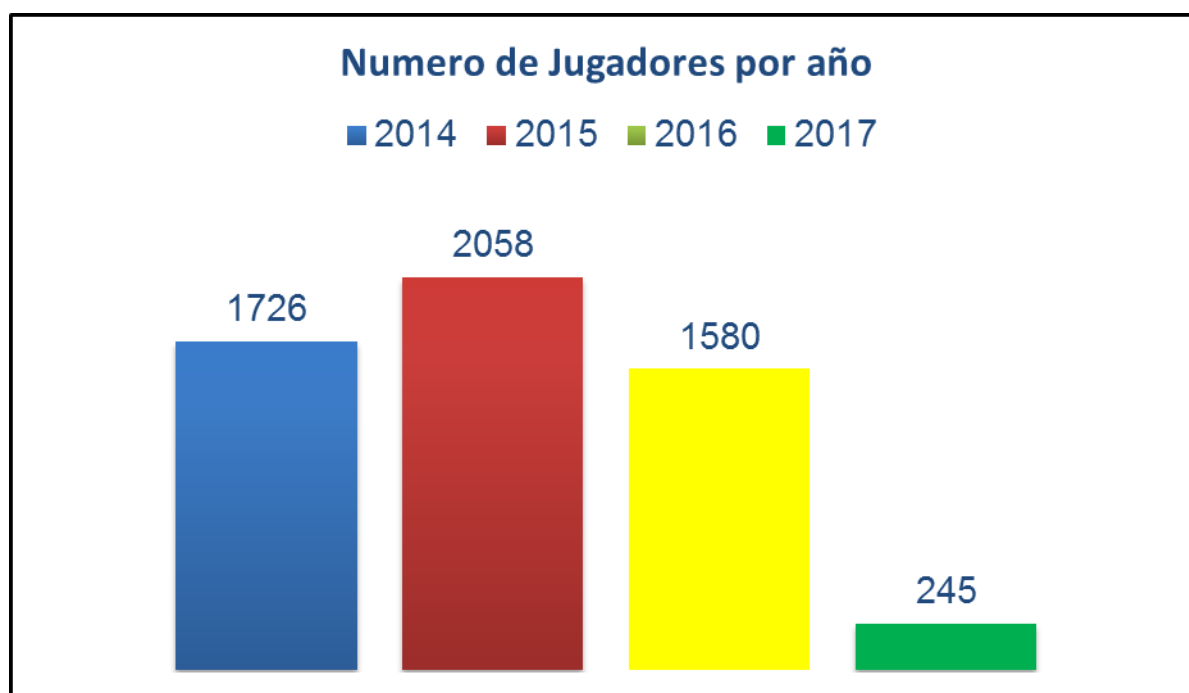
En conclusión, y tal y como se menciona al principio, se puede considerar

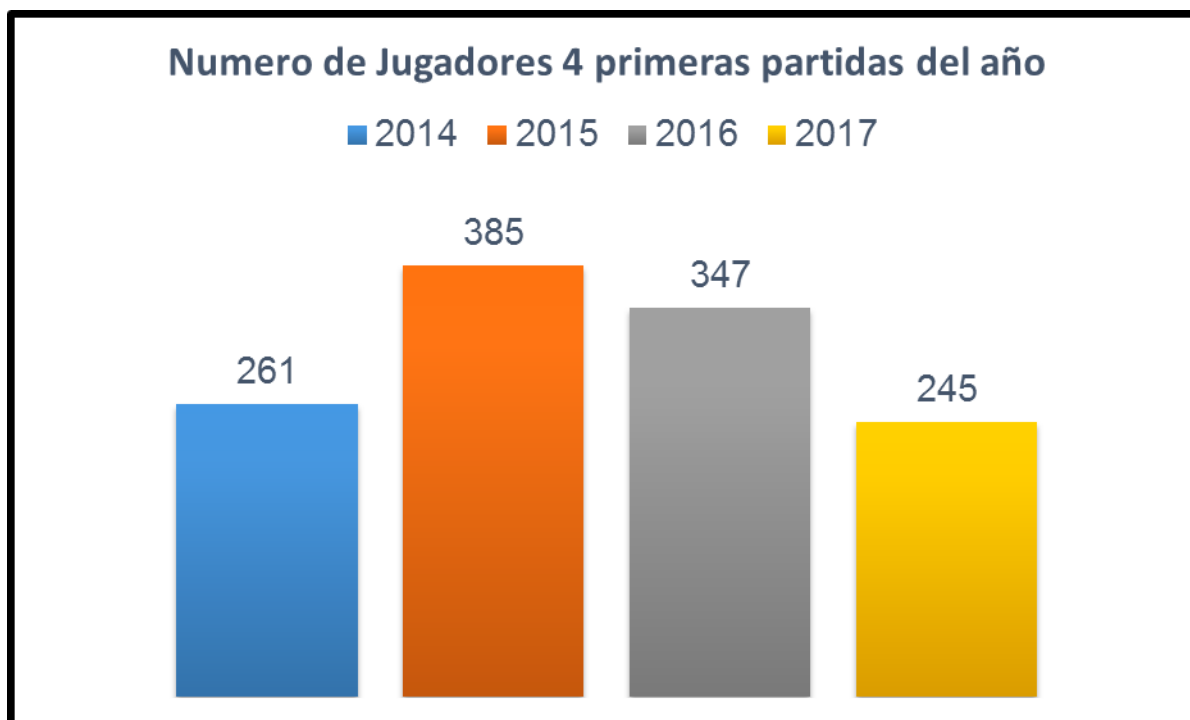


que el balance deportivo de nuestro club en el año 2016 ha sido discreto en número, pero de calidad golfista y humana del grupo que formamos.

Miramos al futuro con optimismo moderado ya que el cambio de política del Campo de la BNR a principios de 2017 nos devolverá, lo está haciendo de hecho, a la buena de senda de participaciones elevadas en las competiciones, que es el objeto del RCG. Eso sí, la recuperación será lenta y a medio plazo.

Se incluyen unos gráficos que muestran la evolución de la participación en competiciones en los últimos tres años y el presente





### **e) Acuerdos y Relaciones Públicas.**

A lo largo de todo este año pasado, hemos seguido manteniendo diferentes acuerdos con un elevado número de campos de la zona de Cádiz y de otras provincias limítrofes tales como Córdoba, Huelva y Sevilla, además de Málaga. Estos acuerdos se han ido publicando, a disposición de los socios, en la página Web del Club.

Sobre las limitaciones que han existido para el acceso a la Base Naval de Rota, sólo mencionar que los pequeños inconvenientes detectados, principalmente con ocasión de las partidas de liguilla se han ido solucionando de forma puntual. Debemos seguir recordando que existen situaciones particulares relativas a los niveles de seguridad y acceso a cualquier instalación militar que pueden modificarse sin previo aviso.

### **f) Tesorería: Financiación y Patrocinadores.**

La mayoría de todas nuestras competiciones y torneos se han podido llevar a buen puerto gracias a la colaboración de nuestro principal





patrocinador y/o socios la empresa **FLUIDMECÁNICA SUR** (socio Don Fernando Pena) y también a la empresa **URVA Fluidos industriales** (Don Pedro López Uris) a los que quiero agradecer de forma especial el apoyo que nos presta. Además hemos podido contar con la ayuda de los siguientes (por orden alfabético):

**DIARIO DE CÁDIZ**  
**BODEGAS SANCHEZ- ROMATE**  
**MESON DEL ASADOR (Don Eugenio Quilimaco)**  
**PETRONAS (Don Alberto Fernández Candón)**  
**FEDERACION ESPAÑOLA DE FUTBOL**  
**LOGOEDUCA**  
**MERCERIA BAMBI (Javier y Manoli Reyes)**  
**WILLIAMS & HUMBERT**

Cuya suma de aportaciones ha supuesto el 19% del presupuesto del Club.

### **g) Formación y clases prácticas.**

En el año 2016, el Rota club de golf, no ha contado con ningún profesional propio para ofrecer cursos a sus socios. No obstante, sigue pudiendo disfrutar de los servicios del profesional Alberto Martin y Richard Knapp, contratados por el MWR.

Animamos encarecidamente a disfrutar de este servicio que indirectamente ofrecemos para clases individuales, de grupos y academia para los niños comprendidos entre 5 y 12 años, en la página web tenéis toda la información.

## **2. SITUACIÓN ACTUAL Y OBJETIVOS DEL ROTA CLUB DE GOLF.**

Como hemos visto, nuestra situación social y económica es buena. Tenemos un respaldo importante de socios y las reservas económicas del club son tranquilizadoras.

Pertenecer al RCG debe ser sobre todo un signo de distinción y prestigio,



y disfrutar de las ventajas que supone ser un Club sin Campo con una cuota muy reducida, pero con acceso a un exclusivo Campo de Golf en buenas condiciones económicas, así como celebrar Interclub y competiciones en otros clubes sin otras limitaciones que nuestras propias capacidades.

Queremos distinguirnos como un Club apreciado, familiar y de amigos.

### **Marcha del Club en 2016.**

En este ejercicio hemos hecho frente a los cambios decididos por los responsables del Campo de Golf, cuyas exigencias hemos sabido reducir con la ayuda inestimable de nuestro Almirante, Excmo. Sr. Don Santiago Ramón González Gómez y quedarse en unos límites por debajo de los precios de nuestro entorno en cuanto a abonos, Green fees y precio de los torneos.

Recientemente hemos redoblado los esfuerzos por bajar aún más la presión de los precios y durante un periodo de prueba de cuatro meses, no tendremos que abonar los 11\$ de los torneos y se valida la punch card.

Así y todo, este año, a pesar de las restricciones existentes, ha sido un buen año, al haber tenido un buen número de socios que juegan competiciones y haber celebrado Interclub con El Zaudin (Sevilla) y Dos Marinas-Sánchez Romate en el Sherry.

Pero no hay que dormirse en los laureles y seguir trabajando con humildad y escuchando con atención a los socios, que en definitiva conformáis el Club.

Como todos los años, volvemos a proponeros como iniciativa viva del Club, un Decálogo de objetivos para el año 2017:

- 1.- Dinamizar la comunicación de la Directiva con los socios y viceversa, a través del contacto personal y también vía correo electrónico, Facebook y página web.



- 2.- Continuar con la mejora y seguridad en las comunicaciones vía email (Mailchimp).
- 3.- Perseverar en nuestro compromiso de austeridad, tratando de gastar cuando es posible siempre menos de lo que recaudamos aun aumentando los ingresos por cuotas de nuevos ingresos de Socios y así continuar con nuestra situación saneada sin incrementar las cuotas.
- 4.- Afianzar los patrocinios que disfrutamos, y esforzarnos por el incremento de estos poniendo todo de nuestra parte y con vuestra ayuda, a pesar de los tiempos de crisis que vivimos.
- 5.- Mantener los Torneos Interclub y a ser posible añadir alguno más.
- 6.- Continuar con la organización de viajes “con golf incluido” con ofertas atractivas para los socios. Tanto el Hotel Morgado en Portimao (Portugal) en Junio como en Punta Umbría (Huelva) en el puente de la Inmaculada, fueron un disfrute para los asistentes.

Muchas gracias.

El Puerto de Santa María 31 de marzo de 2017

**EL PRESIDENTE ACCIDENTAL  
PEDRO VELÓN OROBIA**